

Programa de parceiros

Seu sucesso é nosso principal objetivo

Por que fazer parceria com a Progress? Parcerias está no nosso DNA. O sucesso de nossos parceiros de negócios é o nosso próprio caminho para o crescimento, o que os torna nossa prioridade número 1. Temos uma equipe de operações globais focada 100% no suporte a todos os nossos parceiros de negócios com ferramentas e recursos para ajudá-los a crescer, competir e vencer.



“Estamos focados não apenas na construção de parcerias, mas na realidade e continuamente manter relações comerciais para alcançar o sucesso. Nossos parceiros de negócios são nossa principal prioridade, e é por isso que toda a organização está totalmente comprometida em apoiá-los com as ferramentas, programas e recursos necessários para progredir e competir.”

Compromisso

Nossos parceiros são uma extensão da nossa equipe de vendas.

Expansão

Trabalhamos juntos para expandir e continuar a “conversa constante” sobre novas e existentes áreas.

Empoderamento

Fornecemos aos nossos parceiros de negócios as ferramentas necessárias para identificar rapidamente uma oportunidade de negócios e participar ativamente de seu ciclo de vendas.

Destaque

O sucesso vem de bons negócios em um bom ciclo de vendas. Este processo deve ser repetitivo.

Os níveis do programa Progress Accelerate

O programa Progress Accelerate simplifica a experiência de nossos parceiros de negócios, oferecendo um programa exclusivo com um conjunto exclusivo de benefícios, para que nossos parceiros de negócios possam acelerar seu crescimento dentro deste programa. O Progress Accelerate consiste em três níveis diferentes, de acordo com o nível de desempenho: titânio, ouro e prata.

Em qualquer nível, o Progress Accelerate prepara nossos parceiros de negócios para obter sucesso com:

- ✓ **Treinamento e habilitação**
Oferecemos programas gratuitos de marketing online, vendas, pré-vendas e programas de treinamento técnico em todo o portfólio de produtos.
- ✓ **Ferramentas e programas de marketing**
Contamos com modelos compartilhados de e-mail marketing, kits de campanhas de marketing e materiais de suporte disponíveis para ajudar nossos parceiros de negócios a executar campanhas específicas.
- ✓ **Programas de incentivos**
Oferecemos margens atraentes, registro comercial e acesso a licenças NFR
- ✓ **Gerenciamento de contas comerciais**
Nossa equipe de vendas está disponível para garantir que todas as questões técnicas de vendas e relacionadas aos negócios sejam respondidas com rapidez e eficiência.

Benefícios do programa de parceiros de negócios Progress

Níveis do programa

Programas de incentivos	TITANIUM	GOLD	SILVER
Registro Comercial	●	●	●
Reembolsos	●	●	●
Incentivos de referência	●	●	●
Fundos de marketing com base em propostas (escolhidos por seu potencial)	●	●	
Assessoria técnica e comercial (a convite)	●		
Software de produção para seu próprio uso	●	●	●
Licença NFR	●	●	●
Treinamento e capacitação			
Acesso ao currículo e aprendizado on-line: técnico, vendas e marketing	●	●	●
Certificações técnicas e de vendas	●	●	●
Kits de ferramentas de vendas e marketing	●	●	●
Recursos em gerenciamento de contas			
Gerente de Contas Dedicado	●		
Suporte técnico e pré-venda	●	●	●
Acesso ao gerente de contas, suporte técnico e pré-venda	●	●	●
Acesso ao programa de marketing para parceiros de negócios	●	●	●
Planejamento e marketing de negócios conjuntos	●	●	●
Atribuição do gerente de atendimento ao cliente	●		
Portal de parceiros e site de Progress.com			
Logotipo e descrição em Progress.com	●	●	
Acesso ao portal do parceiro de negócios	●	●	●
Acesso a ferramentas de vendas, demonstrações, apresentações, documentos técnicos, vídeos e folhas de dados	●	●	●
Incorporação no Localizador de Parceiros de Negócios	●	●	●
Recursos de marketing			
Distribuição de oportunidades de vendas de marketing	●		
Acesso a ferramentas e kits de campanhas de marketing	●	●	●
Atividades e materiais de marketing de marca compartilhada	●	●	
Suporte de conferência	●	●	●
Qualificado para participar e patrocinar os eventos da ProgressNEXT Partner e User Conference	●	●	●
Programa MVP e Programa de Premiação: Evangelistas - Defensores (Palestrante \ Orador) - MVP (Técnico)	●		
Programa do cliente referido: Suporte para casos de sucesso	●	●	●

Os benefícios são baseados no desempenho, dependem de vários fatores de elegibilidade e são alcançados através do preenchimento dos requisitos globais e dos requisitos regionais.



Você está pronto para se tornar um parceiro de negócios da Progress e ingressar em uma rede definida por compromisso mútuo, inovação e excelência? Dê o próximo passo e acesse progress.com/partners para ingressar no programa de parceiros de negócios **Progress Accelerate**.